

NEMO Version 2023-10-13

Release Letter

Inhalt

| | |
|--|----|
| 1. Zusammenfassung | 2 |
| 2. Neue und aktualisierte Features | 3 |
| Stock Optimizer (NEU) | 3 |
| 2.1.1 Motivation | 3 |
| 2.1.2 Beschreibung | 3 |
| 2.1.3 Aufruf | 3 |
| 2.1.4 Benutzung | 4 |
| 2.1.5 Rechtzeitigkeitsüberlegungen | 4 |
| 2.1.6 Weiterentwicklung | 4 |
| 2.1.7 Anmerkungen | 5 |
| NEMO-GENIUS (NEU) | 5 |
| 3. Neue exportierte Spalten | 10 |
| 4. Kompatibilität | 13 |
| Funktionale Einschränkungen | 13 |
| Komponenten Status | 13 |
| Bekannte Probleme | 13 |
| 5. Dokumentation | 13 |
| Weitere Dokumentation (AKTUALISIERT) | 13 |
| 6. Verfügbarkeit | 13 |

1. Zusammenfassung

Ab dem 13. Oktober 2023 hat proALPHA die NEMO-Version 2023-10-13 veröffentlicht. NEMO steht für Natural Enterprise Management Optimizer und ist ein neuer Typ von AaaS - Analytics-as-a-Service, der von proALPHA angeboten wird. NEMO analysiert verschiedene Arten von Ereignisdaten, insbesondere Geschäftsprozesse, die mit proALPHA ERP durchgeführt werden. Das Ziel von NEMO ist es, bessere tägliche Entscheidungen zu ermöglichen, indem operative Aktivitäten (Eingabefaktoren) mit finanziellen Ergebnissen (Ausgabefaktoren) in Beziehung gesetzt werden.

NEMO-2023-10-13 führt die zweite NEMO Analytical Application ein. Sie heißt 'Stock Optimizer (STOOP)' und ist das Ergebnis unserer kundenspezifischen Entwicklungsarbeit der letzten Monate. Es ist auch unsere erste NEMO-Anwendung in deutscher Sprache.

Mit diesem Release starten wir auch das nächste innovative Technologiefeature. NEMO Genius wird ab sofort Ihr Begleiter sein. Wir nutzen die Kraft der generativen KI, indem wir ChatGPT in die ersten NEMO-Anwendungen integrieren.

Darüber hinaus bietet NEMO-Version 2023-10-13 verschiedene Fehlerkorrekturen und Leistungsverbesserungen.

2. Neue und aktualisierte Features

Stock Optimizer (NEU)

2.1.1 Motivation

NEMO ist in der Lage, alle Teile ständig durchzurechnen. Insbesondere ist NEMO in der Lage, teilespezifische Vorhersagen zu machen. Diese Fähigkeiten werden vom Stock Optimizer ausgenutzt. Wir glauben, daß man in nicht allzu ferner Zukunft, Teile dynamisch bestellen kann. Das wollen wir mit dem Stock Optimizer ermöglichen.

2.1.2 Beschreibung

Ziel ist es, die Wiederbeschaffung von Kaufteilen so zu steuern, daß im Lager nicht zu viel Kapital gebunden ist.

Unter "Fakten" findet man die aktuelle Lage.

Unter "Annahmen und Vorschläge" findet man die aktuellen Annahmen des ERP-Systems und die Vorschläge, die von NEMO aufgrund des beobachteten Einkaufsverhaltens bestimmt worden.

Unter "Berechnungen" finden sich Bedarfs- und Bestandskalkulationen, die direkt in die Wiederbeschaffung übernommen werden können.

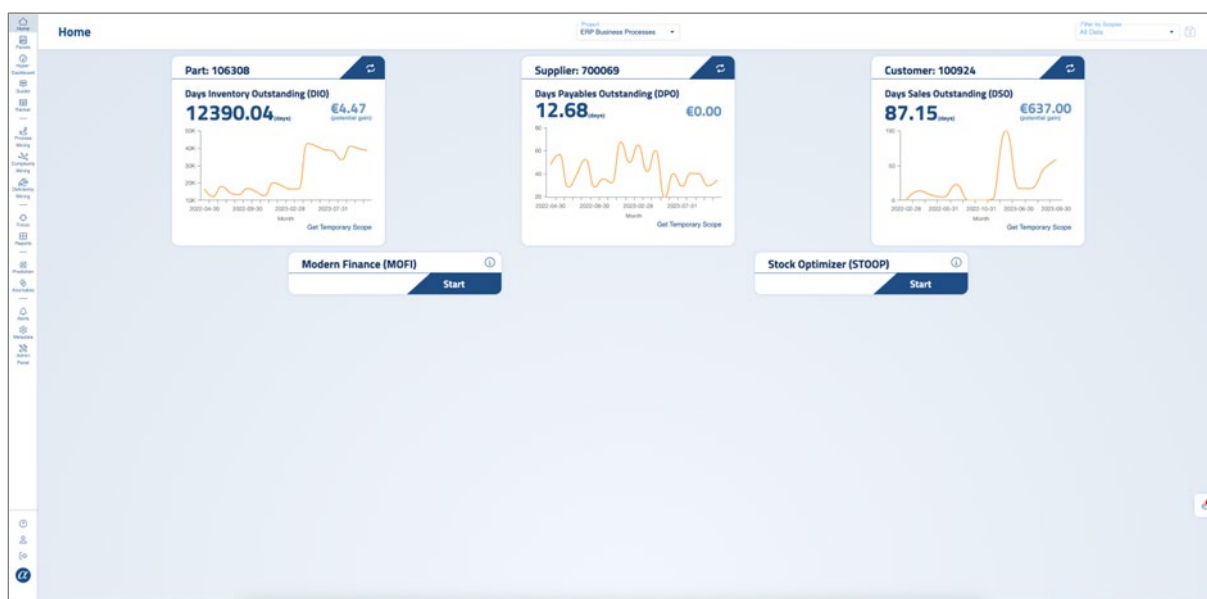
Um saisonale Effekte auszuschließen, werden immer ab dem Datum des letzten Imports fünf Quartale der Vergangenheit berücksichtigt. Die Zukunftsvorhersage umfasst drei Monate ab dem Datum des letzten Imports.

Im Bedarf werden Dispokonto und Vorhersage zum Vergleich angeboten.

Im Bestand wird drei Monate in die Zukunft geschaut.

2.1.3 Aufruf

Der Stock Optimizer wird von der NEMO Homepage gestartet.



Wenn kein Scope ausgewählt wurde, dauert der erste Aufruf etwas länger, weil alle betroffenen Teile durchgerechnet werden.

Stand: 2023-10-13 – Änderungen vorbehalten

humanIT Software GmbH | Brühler Straße 9 | D-53119 Bonn

P: +49 228 90954-0 | Fax: +49 228 90954-11 | info@humanit.de | www.nemo-ai.com

2.1.4 Benutzung

Das ist das Startbild des Stock Optimizer, wenn er ohne Scope Auswahl gestartet wird.



Einzelne Teile können über die Filter ausgewählt werden.



2.1.5 Rechtzeitigkeitsüberlegungen

Da wir die Möglichkeit zur Nachbestellung zum richtigen Zeitpunkt ermöglichen wollen, haben wir die Vorhersagen auf täglich eingestellt. Je nach Geschäftsablauf kann das dazu führen, daß weniger Teile vorhersagbar sind. Bitte sprechen Sie uns an, falls es dazu andere Gedanken Ihrerseits gibt.

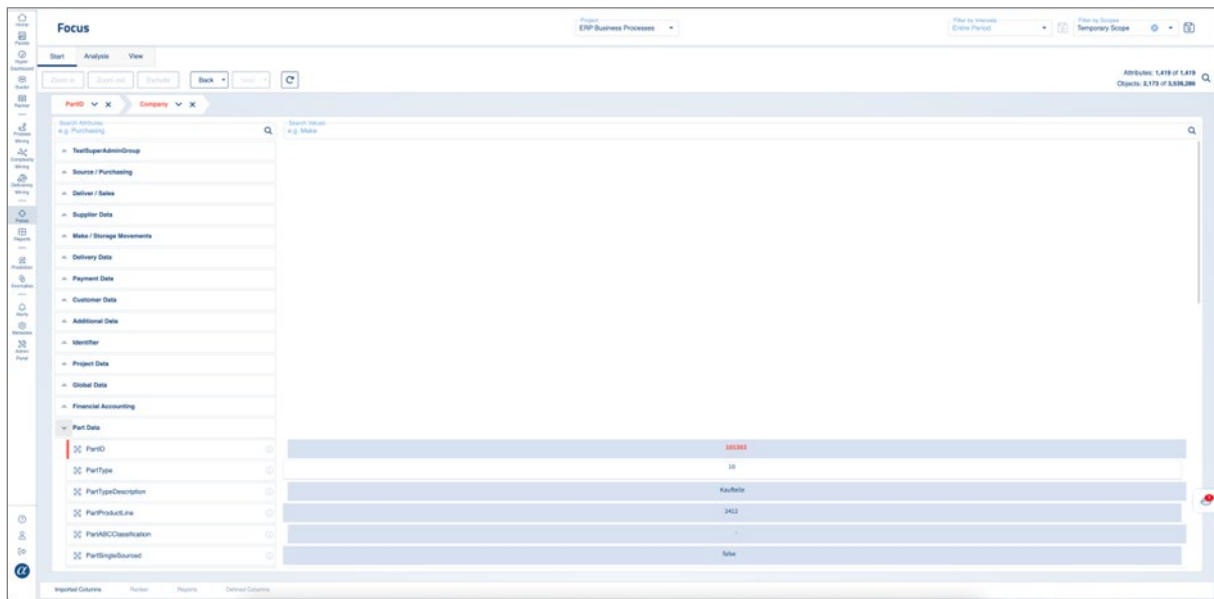
2.1.6 Weiterentwicklung

Die Modellberechnungen wollten wir nicht ohne Kundenfeedback in den MVP einbauen. Deshalb folgt das nach.

2.1.7 Anmerkungen

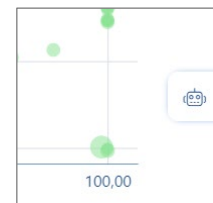
Der Stock Optimizer stellt keine neuen Informationen zur Verfügung. Der Report „(STOOP) Stock Optimization Model“ ist sogar noch umfangreicher. Insbesondere bedeutet das, daß die Daten der Stock Optimizer Anwendung auch über diesen Report in Excel geladen werden können.

Wir haben darauf geachtet, die gewohnte Integration aller NEMO Anwendungen auch mit dieser hybriden Anwendung aufrechtzuerhalten. Wenn man zum Beispiel mit einer per Filter ausgewählten Teilenummer in Focus springt, wird genau auf diese fokussiert.



NEMO-GENIUS (NEU)

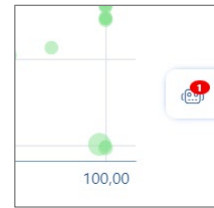
NEMO-GENIUS stärkt die Welt von NEMO mit einem KI-gesteuerten Live-Assistenten und bietet die Möglichkeit, komplexe Situationen mit Live-Unterstützung zu durchlaufen. Es erscheint als neues Symbol auf der rechten Seite der NEMO-Benutzeroberfläche (UI).



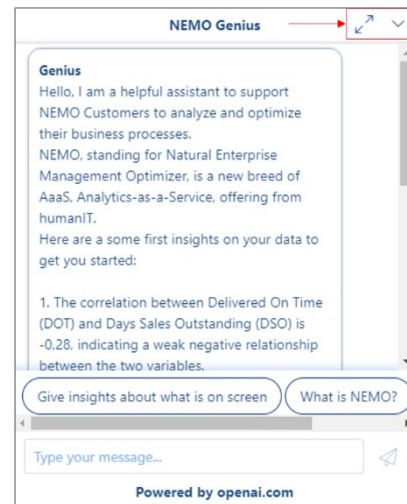
Die KI-Unterstützung beginnt mit einer initialen Mitteilung beim ersten Besuch der folgenden Anwendungen.:

- Alerts
- Anomalies
- Guider
- Hyper-Dashboard
- Panels
- Ranker
- Reports

Sobald GENIUS helfen möchte, macht es sich bemerkbar.



Durch Klicken auf das Symbol wird ein Chat-Fenster geöffnet, mit der Möglichkeit, es zu maximieren oder zu minimieren.



Im letzten Bild ist die initiale Mitteilung des Hyper-Dashboards zu sehen, und GENIUS bietet Einblicke und Erklärungen dazu, was auf dem Bildschirm sichtbar ist. Es bietet auch eine Reihe von anklickbaren vorgeschlagenen Fragen, um weitere Einblicke in ein verwandtes Thema zu erhalten.

Die Verwendung der Nachrichtenbox ermöglicht das Eingeben einer individuellen Frage.

NEMO Genius

Genius
Hello, I am a helpful assistant to support NEMO Customers to analyze and optimize their business processes.
NEMO, standing for Natural Enterprise Management Optimizer, is a new breed of AaaS, Analytics-as-a-Service, offering from humanIT.
Here are some first insights on your data to get you started:

Here are some analytical insights based on the data on your screen:

1. The current value of the Days Inventory Outstanding (DIO) indicator is 195,14 days, which is significantly higher than the target value of 107,21 days. This indicates a potential overstocking of parts, leading to increased costs.
2. The Order Acceptance Deviation driver metric has a current value of 2,18 days, exceeding the target value of 1,34 days. This deviation may contribute to the higher DIO indicator value.
3. The List Price Deviation Rate driver metric is 26,59 days, higher than the target value of 21,19 days. This suggests that there may be discrepancies in pricing, affecting the inventory management.
4. The Too Late Supplier Deliveries driver metric has a current value of 7,42 days, surpassing the target value of 5,68 days. This delay in supplier deliveries can impact the replenishment process and contribute to higher inventory levels.
5. The Purchasing Delivered on Time (PDOT) driver metric is 8,53 days, exceeding the target value of 6,92 days. This indicates that there may be delays in the purchasing process, affecting the overall inventory management.
6. The Late Invoicing Rate driver metric has a current value of 2,28 days, higher than the target value of 1,61 days. This delay in invoicing can impact the timely replenishment of inventory.
7. The Too Late Customer Payments driver metric is 7,26 days, surpassing the target value of 5,83 days. This delay in customer payments can affect the cash flow and replenishment process.
8. The Exact Supplier Delivery Rate driver metric is 23,48 days, higher than the target value of 19,73 days. This suggests that there may be inconsistencies in the delivery of supplies, impacting the inventory management.
9. The R-squared values indicate the goodness of fit for the regression models used to calculate the gains. Higher R-squared values indicate a better fit between the driver metrics and the indicator metrics.
10. The gains mentioned represent the potential financial benefits that can be achieved by optimizing the driver metrics and improving the corresponding indicator metrics.

Feel free to ask me questions to help you explore your data.

What actions can be taken to reduce the Days Inventory Outstanding (DIO) and improve inventory management?

Could you please tell me more about the difference between the average and the target value and the conclusion with it?

Powered by openai.com

NEMO Genius

4. The Too Late Supplier Deliveries driver metric has a current value of 7,42 days, surpassing the target value of 5,68 days. This delay in supplier deliveries can impact the replenishment process and contribute to higher inventory levels.

5. The Purchasing Delivered on Time (PDoT) driver metric is 8,53 days, exceeding the target value of 6,92 days. This indicates that there may be delays in the purchasing process, affecting the overall inventory management.

6. The Late Invoicing Rate driver metric has a current value of 2,28 days, higher than the target value of 1,61 days. This delay in invoicing can impact the timely replenishment of inventory.

7. The Too Late Customer Payments driver metric is 7,26 days, surpassing the target value of 5,83 days. This delay in customer payments can affect the cash flow and replenishment process.

8. The Exact Supplier Delivery Rate driver metric is 23,48 days, higher than the target value of 19,73 days. This suggests that there may be inconsistencies in the delivery of supplies, impacting the inventory management.

9. The R-squared values indicate the goodness of fit for the regression models used to calculate the gains. Higher R-squared values indicate a better fit between the driver metrics and the indicator metrics.

10. The gains mentioned represent the potential financial benefits that can be achieved by optimizing the driver metrics and improving the corresponding indicator metrics.

Feel free to ask me questions to help you explore your data.

Timm Parameswaran
 Could you please tell me more about the difference between the average and the target value and the conclusion with it?

Genius
 The average value represents the current performance of the indicator metric, while the target value represents the desired or optimal performance level. The difference between the average and target value indicates the deviation or gap between the current and desired performance.

In the context of the Days Inventory Outstanding (DIO) indicator, the average value is 195,14 days, while the target value is 107,21 days. This means that the current inventory holding period is significantly higher than the desired level.

The conclusion drawn from this difference is that there may be an overstocking of parts, leading to increased costs and potentially inefficient inventory management. By reducing the DIO to the target value, there is an opportunity to optimize inventory levels, improve cash flow, and reduce carrying costs.

How is the average value calculated for the indicator metric?

What are the potential consequences of...

Type your message...

Powered by openai.com

Neben der Unterstützung bei komplexen Situationen kann GENIUS auch Berichtsfragen generieren. Besuchen Sie einfach die Anwendung 'Reports' und bitten Sie GENIUS, einen Bericht mit einer Liste der vorhandenen importierten Spalten zu erstellen (es ist wichtig, den 'internal_name' einer 'Imported Column' zu verwenden).

NEMO Genius

Genius
Hello, I am a helpful assistant to support NEMO Customers to analyze and optimize their business processes.
NEMO, standing for Natural Enterprise Management Optimizer, is a new breed of AaaS, Analytics-as-a-Service, offering from humanIT.
Here are a some first insights on your data to get you started:

Here are some first insights on your data:

1. The report is named "(DEFICIENCIES) Address Check: Empty Street Name" and it checks for empty street names in customers' and suppliers' addresses.
2. The report includes columns such as id, name, street, street_number, zip_code, city, and status.
3. The query groups the data by customer_id, customer_name, customer_city, customer_street, customer_street_no, and customer_zip_code.
4. The query also includes a UNION statement to include data for suppliers.
5. The status column indicates whether the street name is empty or not, with "check" representing empty street names and "ok" representing non-empty street names.

Please let me know if you need further insights or have any specific questions.

Feel free to ask me questions to help you explore your data.

Timm Parameswaran
Could you please generate a report query with the following columns:
customer_name, customer_a_b_c_classification
The report should list the customers from abc classification B

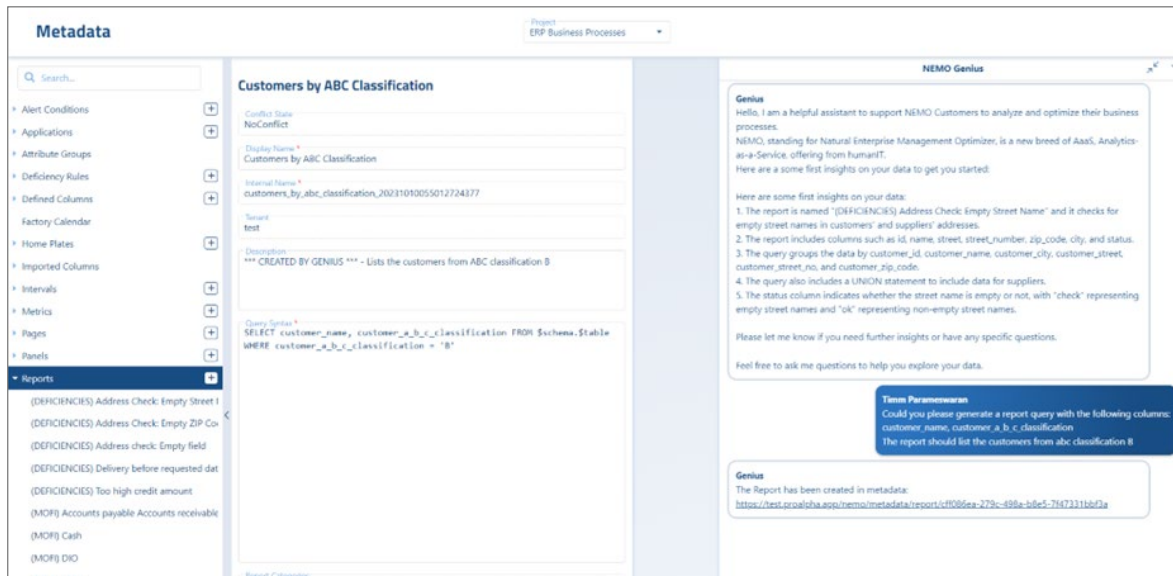
Genius
The Report has been created in metadata:
<https://test.proalpha.app/nemo/metadata/report/cff086ea-279c-498a-b8e5-7f47331bbf3a>

Give insights about what is on screen What is NEMO? What is DSO?

Type your message...

Powered by openai.com

Nachdem GENIUS in der Lage war, eine gültige SQL-Abfrage zu generieren, wird sie als Bericht gespeichert, und ein Link zum Metadata Editor wird zurückgegeben. Durch Klicken auf diesen Link wird der entsprechende Bericht geöffnet.



3. Neue exportierte Spalten

Die meisten der hinzugefügten Spalten wurden von unseren Kunden angefordert. Sie werden verfügbar, sobald neue Datenexports und -ladevorgänge durchgeführt wurden. Basierend auf diesen Datenaktualisierungen werden wir die Machbarkeit neuer Standardmetriken überprüfen. Diese würden in der nächsten Version verfügbar gemacht, sofern sie als wertvoll erachtet werden.

| ERP Business Processes | |
|-------------------------------|---|
| Display Name | Description |
| CompanyDisplayName | #ERP-Origin: S_Firma.Anzeigename |
| CompanyName1 | #ERP-Origin: S_Firma.Name1 |
| CompanyName2 | #ERP-Origin: S_Firma.Name2 |
| CompanyName3 | #ERP-Origin: S_Firma.Name3 |
| CustomerSalesAgentName | Customer main sales agent name #ERP-Origin: S_Adresse.Name1 |
| MvmtMRPBaseArea | Dispobereich #ERP-Origin: MD_Artikel.Basislager |
| MvmtMRPProdAreaIn | Dispobereich #ERP-Origin: MD_Artikel.Prodlager_Zu |
| MvmtMRPProdAreaOut | Dispobereich #ERP-Origin: MD_Artikel.Prodlager_Ab |

| MasterData Project | |
|-----------------------------------|--|
| Display Name | Description |
| CompanyName1 | #ERP-Origin: S_Firma.Name1 |
| CompanyName2 | #ERP-Origin: S_Firma.Name2 |
| CompanyName3 | #ERP-Origin: S_Firma.Name3 |
| CompanyDisplayName | #ERP-Origin: S_Firma.Anzeigename |
| MRPPartArea | #ERP-Origin: MD_Artikel.Bereich |
| MRPPartBaseArea | #ERP-Origin: MD_Artikel.Basislager |
| MRPPartBaseAreaSet | #ERP-Origin: MD_Artikel.Basislager_Set |
| MRPPartChangeDate | #ERP-Origin: MD_Artikel.AenderungDatum |
| MRPPartChangeUser | #ERP-Origin: MD_Artikel.AenderungBenutzer |
| MRPPartContinuous | #ERP-Origin: MD_Artikel.kontinuierlich |
| MRPPartCreationDate | #ERP-Origin: MD_Artikel.AnlageDatum |
| MRPPartCreationUser | #ERP-Origin: MD_Artikel.AnlageBenutzer |
| MRPPartEdited | #ERP-Origin: MD_Artikel.Dispo_bearbeitet |
| MRPPartHistory | #ERP-Origin: MD_Artikel.Historie |
| MRPPartHorizon | #ERP-Origin: MD_Artikel.Horizont |
| MRPPartHorizonTimeUnit | #ERP-Origin: MD_Artikel.Horizonteinheit |
| MRPPartID | #ERP-Origin: MD_Artikel.Lagergruppe |
| MRPPartLeadTime | #ERP-Origin: MD_Artikel.Vorlaufzeit |
| MRPPartLeadTimeUnit | #ERP-Origin: MD_Artikel.Vorlaufzeiteinheit |
| MRPPartMRPCategory | #ERP-Origin: MD_Artikel.DispoArt |
| MRPPartMRPGroup | #ERP-Origin: MD_Artikel.DispoGruppe |
| MRPPartMRPRelevant | #ERP-Origin: MD_Artikel.MRPRelevant |
| MRPPartMinimumQty | #ERP-Origin: MD_Artikel.Mindestmenge |
| MRPPartMinimumSuggestedQty | #ERP-Origin: MD_Artikel.minSuggestedQty |
| MRPPartOID | #ERP-Origin: MD_Artikel.MD_Artikel_Obj |

| | |
|------------------------------------|--|
| MRPPartOptimizationRelevant | #ERP-Origin: MD_Artikel.OptimizationRelevant |
| MRPPartOrderArea | #ERP-Origin: MD_Artikel.DispoLagergruppe |
| MRPPartOrderingMethod | #ERP-Origin: MD_Artikel.BestellVerfahren |
| MRPPartPart | #ERP-Origin: MD_Artikel.Artikel |
| MRPPartPlannedMRP | #ERP-Origin: MD_Artikel.Plandispo |
| MRPPartProdAreaIn | #ERP-Origin: MD_Artikel.Prodlager_Zu |
| MRPPartProdAreaOut | #ERP-Origin: MD_Artikel.Prodlager_Ab |
| MRPPartProductionUserOID | #ERP-Origin: MD_Artikel.ProductionSP_BU_Benutzer_Obj |
| MRPPartProvisionTime | #ERP-Origin: MD_Artikel.Bereitstellzeit |
| MRPPartPurchasePeriod | #ERP-Origin: MD_Artikel.Bestellperiode |
| MRPPartPurchaseQty | #ERP-Origin: MD_Artikel.Bestellmenge |
| MRPPartPurchaseUserOID | #ERP-Origin: MD_Artikel.PurchaseSP_BU_Benutzer_Obj |
| MRPPartRuleSetOID | #ERP-Origin: MD_Artikel.MDM_MRPAllyFilterRuleSet_Obj |
| MRPPartSpecialistOID | #ERP-Origin: MD_Artikel.MRP_Specialist_BU_Benutzer_Obj |
| MRPPartTargetMRPOID | #ERP-Origin: MD_Artikel.Target_ML_Lagergruppe_Obj |
| MRPPartTargetStorageArea | #ERP-Origin: MD_Artikel.WEZielLo |

4. Kompatibilität

NEMO ist mit allen ERP-Versionen ab Version 6.1 kompatibel.

NEMO ist optimiert für Chromium-basierte Webbrowser, wie z.B. Google Chrome oder Microsoft Edge.

Funktionale Einschränkungen

Folgende Funktionalitäten sind derzeit eingeschränkt:

- Lagerbewegungen für Materialentnahmen werden noch nicht in der Produktion exportiert.
- Lagerbewegungen für die Materiallagerung werden noch nicht in der Produktion exportiert.
- GENIUS steht nur Kunden zur Verfügung, die der Verwendung von OpenAI (ChatGPT) zugestimmt haben.
- GENIUS befindet sich derzeit in der BETA-Version, aufgrund einer Beschränkung in der Nutzung von OpenAI kann GENIUS möglicherweise nicht ständig verfügbar sein.

Komponenten Status

- N.A.

Bekannte Probleme

- Sehr große temporäre Scopes, die mit Process Mining erstellt wurden, können in anderen Apps fehlschlagen.
- Process Mining Analyzer View:
 - Einschränkungen ohne Werte, die in der Ansicht des Process Mining Analyzer Views erstellt wurden, führen zu einem Fehler in der Ansicht der Process Mining Map.
 - Globale Häufigkeitswerte werden nicht aktualisiert, wenn ein anderer Scope ausgewählt wird.

5. Dokumentation

Neben diesem Release-Letter steht weitere Dokumentation auf dem [NEMO Help Portal](#) zur Verfügung.

Weitere Dokumentation (AKTUALISIERT)

- NEMO Open Access für Qlik (AKTUALISIERT)

6. Verfügbarkeit

Alle Produktionsumgebungen wurden bereits aktualisiert.

Das neue Master Data Management-Projekt wird derzeit mit eingeschränktem Zugang freigegeben. Kontaktieren Sie uns, wenn Sie an MDM interessiert sind.

Das neue UmsatzDetail-Projekt wird derzeit mit eingeschränktem Zugang freigegeben. Kontaktieren Sie uns, wenn Sie an der Migration Ihrer proALPHA Analyzer-Exporte interessiert sind.